

確実に集客できる
アメブロのセミナー

このセミナーを作ろうと思った理由

インターネットを使って認知を広げるための、

最適なツール = アメブロ・Facebook

◆ 人が商品を買う段階をすべて網羅できる ◆



知ってもらおう

商品・サービスのことを知っているが、まだ興味はない



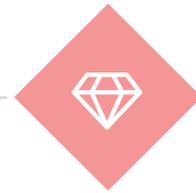
興味を
持ってもらおう

商品・サービスに興味はあるけど行動はしない



買ってもらおう

ニーズ（必要性）と
ウォンツ（欲求）が
高まり購入する



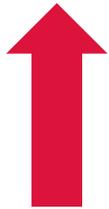
ファン・リピーター
になってもらう

口コミを起こす。
何度も買う。

起業で大事なことは！？



興味を
持ってもらおう



知ってもらおう

このゾーンにたくさん人を集める事！

それを**集客**と言います（蔦田定義）

せんみつ

広告業界の業界用語 = 成約率 0.3%

つまり1000分の3！！

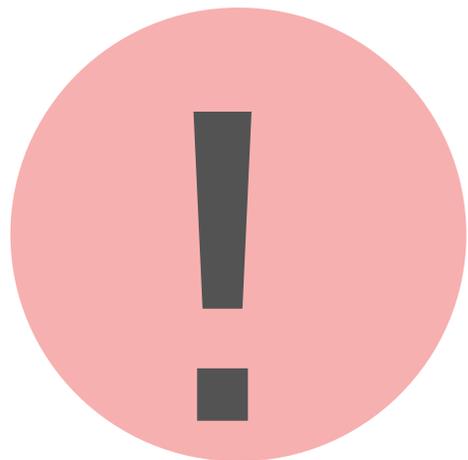
不特定多数の1000人の人に情報を伝えたら、

3人の人が動く！

そんなの無理！

って思っていないませんか？

私は思っていました。。。。



でも！
インターネットなら
できるんです！！！！

インターネットがあったからこそ、私は今の
ようなお仕事ができているんです。

インターネットがなかったら、
普通の主婦のままです。。。

良い時代に生まれたと感謝します❤️

そして！

私が一番結果を出せたツールがアメブロなんです！

「そもそもどうしてアメブロを書くのか？」

集客ツールには、アメブロの他にも
Facebook、Instagram、Twitter、
ホームページ、その他のブログなど色々あります。

各集客ツールを簡単に説明します



Facebook



Instagram

アメブロ

↑ロゴ使えないので文字だけです



Twitter

01

アメブロの整え方

- ① ブログタイトル
- ② ブログ説明
- ③ ニックネーム
- ④ プロフィールページ
- ⑤ ブログデザイン
- ⑥ 記事表示設定
- ⑦ レイアウト
- ⑧ サイドバー
- ⑨ テーマ

実際に画面を共有してみていきましょう

02

集客ブログとしての導線を増やす

- ①新規フォロワーを増やす
- ②コメントで導線を作る
- ③記事リンクを増やす
- ④1日3～5記事を書く
- ⑤集約ページを作る
- ⑥メッセージボードを設置する
- ⑦サイドバーのフリースペースに告知記事リンクを貼る
- ⑧プロフィールのフリースペースに告知記事のリンクを張る

03

告知記事が重要！

告知記事とは！？

自分のサービスやメニューの内容詳細やお申込先を書いている記事のこと

告知記事は本当に重要！！

03

告知記事が重要！

告知記事に書いたら良い内容（順番通りに！）

- 1 サービスのタイトル
- 2 サービスの説明
- 3 なぜあなたから買うと良いのか？
- 4 サービスの対象
- 5 お客様のご感想
- 6 ゴール設定（このサービスを買うとどうなるか？）
- 7 そのサービスへの思い・提供理由など
- 8 受ける事で叶えられること
- 9 サービス詳細（価格・提供方法など）

テンプレート

<https://ameblo.jp/t-payforward/entry-11743024485.html>

04

アメブロで効果が出るまでの初期作業

- 1 フォロワーを増やす
- 2 相手(お客)との関係性を作る
- 4 リアルの活動が見える
- 5 上手くいっている姿を見せる

他にも「情報は惜しみなく出す」ことは売れる条件のひとつです。
「明るい写真や動画」「笑顔であること」も大切です。

※これはどのSNSにも通じる事です。

04

アメブロで効果が出るまでやること

スタート時は

- ・ 毎日 100 件のフォロー フォロー返し 4 割の目安(丁寧に行えば 6 割目安)
- ・ 1 日 1 話題は Facebook からブログに誘導する
- ・ 毎日 50 件コメントを残す
- ・ 役立つ記事はそれを必要としているブロガーや FB の友達に紹介をお願いする

販売が軌道に乗る目安は

- ・ フォロワー400
- ・ 1 日の PV500~
- ・ アメブロランキングで 1 万位以内

安定する目安は

- ・ フォロワー1000~
- ・ 1 日の PV1500

「書かなくてははいけない・・・」
と思うのではなくて

「書いていけば認知拡大・信頼構築ができて
集客につながるんだから
どんどん書いてみよう！！」
と書いて書いて書いてみて下さい。

最初はやることたくさんありますが、
軌道に乗ってくると楽しいですよ！

誰にでもできることを、
誰でもできないくらいやった人が、
成果を出すことができます！！

今日から行動していきましょう！