

キャッシュポイントオンライン講座

3回目



講師: 蔦田照代

キャッシュポイントをあなたのオリジナル商品に変える方法・その1

① 前回の復習チェックポイント（理解出来たところにチェック。出来てないところは再度復習）

こんなのが出来ますリストが書けた

周りのニーズが聞けた（宿題）

② オリジナル商品は誰でも作れます。

<自分の経験・知識・能力を知る>

<周りのニーズから出来そうな事を知る>

③ それをマッチングさせるだけです。ひとつ商品を作ってみましょう。

キャッシュポイントをあなたのオリジナル商品に変える方法・その2

④ 自分に合った方法の商品のパッケージング(商品化する)

オリジナル講座・オーディオセミナー・動画セミナー・冊子のテキスト・有料ステップメール、メルマガ・書くのが得意か？話すのが得意か？

⑤商品を作って売っていく上で、どんな分担があるかを知る。

- | | |
|------------|-----|
| •商品アイデア | •販売 |
| •原稿を書く | •配達 |
| •デザイン | •決済 |
| •形を作る(データ) | |

※なるべく経費をかけずに、7つの役割をまずは全部自分でやってみてから、苦手なものは、人に頼むと良い。

キャッシュポイントをあなたのオリジナル商品に変える方法・その3

⑥ 価格の決め方

自分の知識や経験をお金に変える価格の正解はない。

商品・サービスを通して、お客様がどれだけの価値を受け取って欲しいか？が価格になる。

⑦ 商品を作る前に売る

- 売る前につながりのある人に発信するなどのことをしておく(リアル・ブログ・Facebook)
- 早期割引をつけると良い(プレセール価格は〇月〇日まで)

商品を作る前に売るという順番でやってゆきましょう。

企画→販売をすると告知→プロモーション(販売活動)→制作→リリース

キャッシュポイントをあなたのオリジナル商品に変える方法・その4

■まずは100円稼ぐことが大事です。

■今すぐお金が欲しい！必要！な人はエマージェンシークラスで、緊急措置が必要です。

■ やりたい事ではなくて、相手が確実に求めている事を商品・サービスにすること。

まとめ

- 今回のレッスンで学んだことや心に残ったことの<ベスト3>を書きましょう。
- 1.
- 2.
- 3.